



Gerenciamento Eletrônico de Cartões Convênios

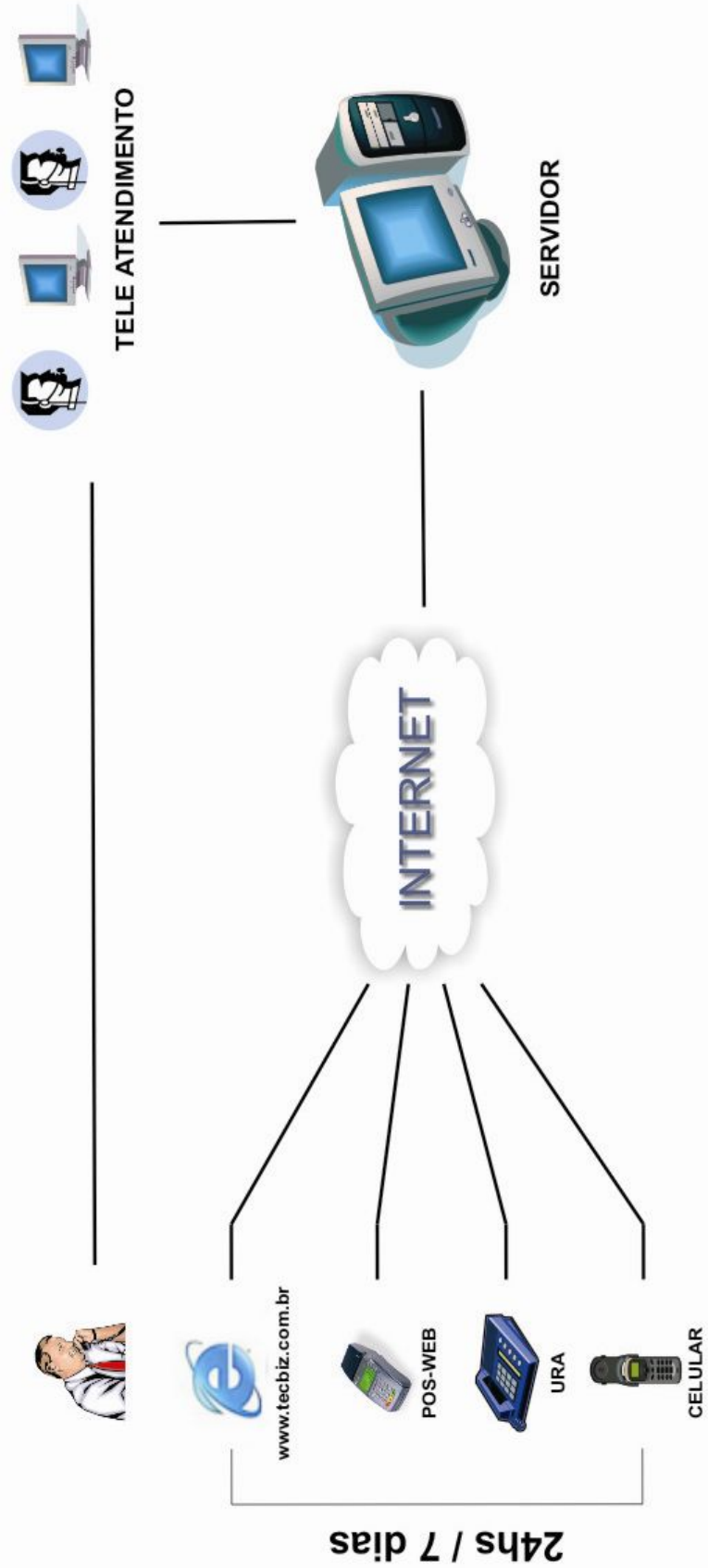


Tenha seu próprio **Cartão de Convênios**
e agregue vantagens e rentabilidade.

tecbiz.com.br (51) 3287- 4300

TecBiz - Gerenciamento Eletrônico de Cartões Convênio

Sistema de Gerenciamento de Transações
Topologia de Atendimento 24 horas



Nossa topologia de atendimento está adequada para atender o pequeno, médio e grande estabelecimento comercial, que pode solicitar a autorização por telefone convencional, URA, celular, internet e POS para leitura de cartões magnéticos.

Motivos para TecBiz ser a parceira certa do seu cartão de convênios

Rentabilidade:

Redução do custo operacional, aumento do consumo, aumento do número de sócios através de uma rede conveniada mais ampla e diversificada.

Mercado / imagem:

O cartão de convênios personalizado fortalece a imagem da instituição junto ao mercado, com maior segurança e disponibilidade 7dias/24horas.

Produtos e serviços:

- Cartão : Criação e produção de modelos para avaliação e aprovação.
- Implantação : Rápida e segura sem custos adicionais.
- Convênios : Ampliação da rede conveniada através de novos credenciamentos e renegociação dos contratos existentes.
- Atendimento : Central de atendimento e moderna estrutura com diversos canais para autorizações e consultas 7dias/24hs.
- Tecnologia : Atual, desenvolvimento próprio através de portal na Internet e outros meios de comunicação.
- Segurança : Base de dados hospedada em data center externo, para maior segurança e agilidade.
- Equipe : Capacitada e especializada, para melhor atender os clientes.
- Infra-estrutura: Computadores novos e de qualidade, moderno sistema de rede e telefonia.

Referências:

A TecBiz é parceira no gerenciamento de **cartões de convênios** em importantes instituições, atendendo servidores públicos municipais, estaduais, federais bem como hospitais, grêmios, sindicatos e empresas.

Substitua suas
ordens de compra
por:

Disponibilidade
Rentabilidade
Tecnologia
Segurança
Agilidade



Inclusão social: O benefício do cartão de convênios é para todos, independente da situação financeira e patrimonial, pois o limite é estabelecido com base na remuneração, do qual o consumo será abatido e repassado para fornecedores de bens e serviços.

Comunidade: A rede de fornecedores, por ser sob medida, pode ser formada principalmente por estabelecimentos situados próximos a instituição, fortalecendo sua imagem e estabelecendo uma relação com a comunidade, através do incentivo ao consumo, com conseqüente geração de renda e emprego.

Investimento: Tudo isso e muito mais pode ser implantado e disponibilizado rapidamente, sem investimentos, taxas, mensalidades, ou anuidades.



Associações, grêmios e sindicatos, tem como principal finalidade captar, atender e manter seus associados satisfeitos, e **seu próprio cartão de convênios**, é uma das principais ferramentas para atingir estes objetivos. Rápido e sem investimentos, sua instituição pode ter seu próprio cartão de convênios personalizado, reduzindo custos, aumentando a rentabilidade e principalmente agregando benefícios aos seus associados.



Sem investimentos, melhore a imagem de sua empresa e agregue benefícios aos seus colaboradores, com **seu próprio cartão de convênios** totalmente personalizado.



Todo administrador público quer ter servidores satisfeitos e qualificados para atender bem os contribuintes.

A maior despesa dos municípios é a folha de pagamento, então vamos canalizar parte deste custo para o consumo de bens e serviços pelos servidores.

O lançamento do "**cartão de convênios dos servidores do município**", é rápido e sem investimentos, basta definir o percentual dos rendimentos de cada servidor, que poderá ser utilizado para consumo de bens e serviço no município.

A rede de fornecedores será do próprio município, gerando assim consumo, renda e empregos, com conseqüente melhoria na arrecadação municipal através dos impostos.